

## Masterclass Succesvol Samenwerken



### ***Inleiding Masterclass Succesvol Samenwerken***

Als inkoper weet je als geen ander hoe de leveranciersmarkt in elkaar zit en hoe je een programma van eisen en wensen opstelt. Onderhandelen zit in je bloed en een goede deal sluiten is het hoogste goed. Dit zijn jouw zogenaamde hard skills.

Als inkoper heb je dagelijks te maken met leden van het management team of directie, budgethouders, leveranciers en collega's. Meestal gaat de samenwerking prima, andere keren merk je dat het leidt tot irritaties of misverstanden. Ook voel je dat je regelmatig te laat betrokken wordt bij inkooptrajecten. Dit levert negatieve energie op. Terwijl een goede samenwerking juist één van de belangrijkste factoren is die je effectiviteit en werkplezier bepaalt en energie geeft. Wil je inzicht krijgen in jouw interpersoonlijke vaardigheden en deze nog effectiever inzetten als inkoper? Dan biedt deze Masterclass jou een prima gelegenheid om op een interactieve en openhartige wijze ervaringen met inkoopcollega's te delen.

### ***Voor wie?***

De Masterclass is bedoeld voor inkopers in de Zorg die hun vaardigheden willen inzetten om daardoor effectiever en met meer plezier met collega's en leveranciers samen te werken. Ongeacht de situatie maakt zelfkennis en bewustwording van interactieve vaardigheden in de inkoopfunctie het verschil. Daarmee ontstaat namelijk een opening voor een relatie, gebaseerd op wederzijds vertrouwen en respect. Collega's en leveranciers zijn dan sneller bereid om met jou samen te werken voor een gezamenlijk inkoopresultaat.

### ***Wat levert dit op?***

Door jou als inkoper te laten ervaren hoe de inzet van interactieve vaardigheden jou succesvoller maakt, draag jij nog meer bij aan het succes van jouw organisatie. Daardoor kun je jouw rol als inkoper in samenwerking met anderen beter inzetten. En daardoor met meer plezier werken.

#### ***Voordelen van het bewust gebruik van interactieve vaardigheden :***

- *Leden van directie en management, leveranciers en collega's voelen zich gehoord waarmee onderling vertrouwen en respect groeit;*
- *Je ontwikkelt goede relaties met o.a. collega's en leveranciers bij initiatieven zoals invoering van contractmanagement;*
- *Je gaat effectiever om met conflicten;*
- *Je krijgt mensen mee in verandertrajecten;*
- *Je bent in staat om kennis, ideeën en vaardigheden tussen jou en andere samenwerkingspartners binnen en buiten jouw organisatie nog beter te benutten;*
- *Iedereen verdient hiermee, van gehoord voelen tot geld verdienen.*

Deze vaardigheden zijn aan te leren en verder te ontwikkelen om in de praktijk toe te passen.

### ***Wat zijn de leerpunten?***

Tijdens de 4 uur durende Masterclass leer je als inkoper :

- Wat het verschil is tussen human skills en hard skills;
- Inzicht in je interpersoonlijke vaardigheden, zoals het vermogen om te luisteren en empathie voor anderen;
- Hoe het bewust gebruik van deze vaardigheden jou in de rol als inkoper in samenwerking met anderen oplevert en succesvoller maakt;

### ***Opzet Masterclass***

De Masterclass is als volgt opgebouwd:

- Kennismaking en introductie incl. hoe gaan we met elkaar om ?
- Wat zijn human skills en hard skills ?
- Belang van interpersoonlijke vaardigheden aan de hand van filmfragmenten bespreken;
- Aan de slag: oefeningen individueel en in teamverband;
- Uitspreken van elkaars sterke punten en verwachtingen;
- Stappenplan bij inzet van interpersoonlijke vaardigheden voor een effectievere samenwerking;
- Afronding: terugkoppeling verwachtingen Masterclass en vervolg.

Het programma biedt je ruimschoots de mogelijkheid om met collega-deelnemers van gedachten te wisselen. Je brengt je eigen eigen casuïstiek in waarmee je aan de slag gaat..

### ***Wat kost dit ?***

De investering in de Masterclass Succesvol Samenwerken bedraagt €595,- exclusief BTW voor 1 dagdeel (4 uur). Dit aanbod omvat tevens een 20 minuten durend intakegesprek om aan de hand van een korte vragenlijst jouw situatie te bespreken. Wij verzorgen ook een maatwerk in-company workshop voor je team of afdeling.

**Als extra bonus** ontvang je bij aanmelding **een reiki behandeling of organisatie opstelling ter waarde van €100,- exclusief BTW.**

### ***Aanmelden***

Meld je direct aan via : [info@egnc.nl](mailto:info@egnc.nl) of bel voor meer informatie met Joanna Bos (06-54 66 19 34) of Antoinette Vriend (06-49113353).

### ***Leverings- en betalingsvoorwaarden***

Op alle aanbiedingen zijn de Algemene Voorwaarden van eQure & Care, versie 2015, van toepassing en de Bijzondere Algemene Voorwaarden voor trainingen en workshops, versie 2016. Bij opdrachtverlening wordt 100% van de opdrachtsom gefactureerd, de betalingstermijn is 14 dagen.